



UID: CHE-138.017.481

Baarerstrasse 14
6300 Zug

CREDIT SUISSE AG
St. Alban-Graben 1-3 | 4002 Basel | Switzerland

BIC: CRESCHZZ80A
Clearing: 4835

CHF-Account: IBAN CH67 0483 5163 5445 5100 1
Euro-Account: IBAN CH60 0483 5163 5445 5200 0

support@plc-group.ltd

Liebe Vertriebspartner,

heute möchten wir Ihnen von unseren nächsten Entwicklungsstufen der PLC Group AG berichten. Wir sind sicher, dass Sie das Ausmaß des Projekts und die Möglichkeiten, die es öffnet, zu schätzen wissen. Heute bildet der Markt mächtige Trends. Wir versuchen nicht, ihnen zu folgen - wir selbst schaffen einen solchen Trend.

Deshalb können unsere technologischen Lösungen oder unser Geschäftsmodell vielen Menschen ungewöhnlich und nicht vertraut erscheinen, denn so etwas hat es noch nicht gegeben. Schließlich konzentriert sich momentan die Krypto-Industrie auf zwei Bereiche. Auf der einen Seite sind es Firmen, die sich immer nur und ausschließlich mit der Technik beschäftigen haben. Und auf der anderen Seite sind es Unternehmen, die diese Technologien für den Verkauf nutzen, ohne eine stabile rechtliche, steuerliche und finanzielle Basis dafür zu haben. Zwischen diesen Polen ist uns kein Unternehmen bekannt, das es geschafft hat, die ernstzunehmende Technologie von Cryptocoins durch das Network-Marketing bekannt zu machen. Genau diese Aufgabe haben wir uns selbst gestellt. Weder wir noch unsere erfahrene Anwälte kennen andere Unternehmen, die uns gleichzusetzen sind.

Wir sind Wegbereiter, und jeder Zentimeter unseres Weges liegt auf einem unbekanntem Land. Deshalb betrachten wir jeden nächsten Schritt sorgfältig und behalten uns das Recht vor, Anpassungen vorzunehmen. Es wird uns immer bewusst, dass die Lösung von rechtlichen und steuerlichen Fragen nicht weniger wichtig ist, als die technologischen Durchbrüche.

Bei unserer Präsentation in Berlin haben wir den Starttermin für den Verkauf von Businesspaketen angekündigt. Unsere Technologie erlaubt uns, wie bereits eingeplant, am 11. Mai den Verkaufsprozess zu starten. Allerdings befinden sich noch wenige rechtliche und auch steuerliche Fragen nicht auf dem Stand, den wir sehen wollen. Wir bieten ein Produkt an, das als "elektronische Dienstleistung" qualifiziert ist. Beim Verkauf an Einzelpersonen wird eine Mehrwertsteuer berechnet, die durch die Steuergesetzgebung jedes einzelnen Landes bestimmt wird. So muss unser Unternehmen bei jeder Steuerbehörde der einzelnen Länder, wo das Produkt angeboten wird, registriert werden. Im Einzelnen sind es 28 Länder auf dem Gebiet der EU, sowie in Russland (das "Google-Gesetz"), der Ukraine, Weißrussland, Kasachstan und andere Länder weltweit.

Alle Lösungen sind bereits gefunden und ausgearbeitet, aber wir werden nicht alle bürokratischen Barrieren in der geplanten Zeit überwinden können. Diese Aufgabe erwies sich als viel umfangreicher als wir und unsere Anwälte aus verschiedenen Ländern sich das vorgestellt haben. Wir benötigen noch zusätzliche ca. 4-6 Wochen, um alle rechtlichen Fragen erfolgreich zu klären. Eine Alternative wäre - mit dem Geschäft zu beginnen, ohne Rücksicht auf die möglichen Risiken. Jedoch möchten wir nicht, dass unsere Partner in eine gewisse Risikozone geraten.

Unser Ziel ist es, ein Unternehmen zu schaffen, das nicht nur einen neuen Markt erschafft, sondern auch viele Jahre Bestand hat. Wir fühlen uns verpflichtet, unseren Partnern Antworten auf alle wichtigen Geschäftsfragen auf dem Gebiet der





UID: CHE-138.017.481

Baarerstrasse 14
6300 Zug

CREDIT SUISSE AG
St. Alban-Graben 1-3 | 4002 Basel | Switzerland

BIC: CRESCHZZ80A
Clearing: 4835

CHF-Account: IBAN CH67 0483 5163 5445 5100 1
Euro-Account: IBAN CH60 0483 5163 5445 5200 0

support@plc-group.ltd

Technik, des Rechts, ihres eigenen Rechtsstatus und der Besteuerung zu geben. Solange diese Fragen nicht endgültig gelöst sind, würden wir gerne von einem Beginn absehen. Diesen Standpunkt vertreten auch unsere Rechtsberater. Das Projekt wurde im Laufe von vielen Monaten erarbeitet und wir denken, dass ein Zeitgewinn von einigen Wochen das Risiko nicht wert ist. Darüber hinaus, würden wir diese Risiken nicht nur als Unternehmen tragen, sondern damit auch unsere Partner belasten.

Da wir genau wissen, wie wichtig Fristen für jeden Partner sind, haben wir eine Entscheidung getroffen einen neuen Startzeitpunkt mit einem Puffer festzulegen. Wir verschieben den Starttermin um maximal 8 Wochen und werden unser Bestes tun, um alle offenen rechtlichen Fragen zu lösen, um damit den Start so weit wie möglich zu beschleunigen.

Nach dem Beginn setzen wir die Level-Qualifikation für den Zeitraum der Verzögerung aus (maximal 8 Wochen). Das bedeutet, dass die Provision ausgezahlt wird, ohne dass eine Qualifikation für 11 Stufen durchgeführt werden muss. Was dieses Geschenk für viele Partner bedeutet, ist leicht auszurechnen.

Wir werden die Zeit nutzen, um die Zahlungsmöglichkeit mit Bitcoins zu ermöglichen.

Wir verstehen, dass unseren Kritikern unklar ist, warum wir uns so um unsere Partner kümmern. Aber wir erklären offen, dass wir keinen Cent annehmen werden, solange wir uns nicht sicher sind, dass unsere Partner sich auf einem rechtlich sicheren Gebiet bewegen werden. Wir sind davon überzeugt, dass jeder, der unsere Vision und unsere Prinzipien teilt, mit uns unsere gemeinsame Zukunft betreten wird.

04.05.2017, Berlin

CEO, President - Alex Reinhardt

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Alex Reinhardt', written over a horizontal line.

